

Global Crossing informa sobre los resultados de GCUK correspondientes a todo el año 2007 y al cuarto trimestre de éste año

PARA DISTRIBUCIÓN INMEDIATA: MARTES, 29 ABRIL, 2008

Londres – Global Crossing (NASDAQ: GLBC), proveedor líder de soluciones IP a nivel global, comunicó los resultados financieros de todo el año 2007 y el cuarto trimestre de dicho año correspondientes a su subsidiaria, Global Crossing (UK) Telecommunications Limited (GCUK).

Información destacada

GCUK generó 76 millones de libras en concepto de ingreso correspondiente al cuarto trimestre, con el margen bruto ajustado en un 70% del ingreso y las IFRS EBITDA ajustadas de 22 millones de libras. (El margen bruto ajustado y las IFRS EBITDA ajustadas constituyen una métrica que no pertenece a los principios contables generalmente aceptados que están definidos y conciliados a continuación). El efectivo generado por las operaciones correspondientes al cuarto trimestre ascendió a 16 millones de libras antes del pago de los intereses.

GCUK continuó incorporando nuevos clientes y servicios adicionales a las relaciones de clientes existentes. Durante el cuarto trimestre, la empresa comunicó la celebración de un nuevo contrato con HM Revenue and Customs (HMRC) en virtud del cual HMRC utilizará el servicio de telefonía de IP alojado de Global Crossing para poner en funcionamiento el servicio de telefonía que se le brinda a 85.000 usuarios en todo el Reino Unido. HMRC utiliza la oferta de comunicaciones unificadas de Global Crossing que se lanzó recientemente y que ofrece telefonía IP alojada totalmente gestionada, colaboración y soluciones de mensajería en una única red IP convergente. Asimismo, GCUK comunicó la extensión en la red privada virtual de protocolo de Internet (IP VPN) correspondiente a Superdrug. Con posterioridad a la implementación satisfactoria de la IP VPN en 700 tiendas Superdrug, la empresa extendió el servicio a otras 200 tiendas minoristas.

"GCUK terminó el año 2007 siendo una empresa más importante y fuerte que en 2006. La combinación de los activos de Fibernet y las firmes órdenes al finalizar el año trajo un aumento en los ingresos y mejoró los márgenes en GCUK", dijo John Legere, director general de Global Crossing. "Dado que las empresas continúan cambiando de redes legadas, la demanda de nuestras soluciones basadas en IP traerá un éxito aún mayor para GCUK y el resto de la actividad comercial de Global Crossing".

El 28 de diciembre de 2006, GCUK adquirió determinadas empresas del grupo de Fibernet de una subsidiaria de Global Crossing Limited y comenzó a fusionar las operaciones de Fibernet, en el Reino Unido, con sus propias operaciones; por lo tanto, el impacto de Fibernet en los resultados operativos de GCUK correspondientes a todo el año 2006 y al cuarto trimestre de ese año no fue significativo.

Resultados del cuarto trimestre

Durante el cuarto trimestre, GCUK generó un ingreso que ascendió a los 76 millones de libras en comparación con los 73 millones de libras obtenidos durante el tercer trimestre de 2007 y los 62 millones de libras obtenidos durante el cuarto trimestre de 2006. El aumento secuencial en el ingreso se debió al aumento en las ganancias empresariales por la incorporación de HMRC, como también al aumento en el ingreso de las ventas de equipos. El crecimiento obtenido año tras año se debió principalmente a la inclusión de Fibernet en las operaciones de GCUK.

El margen bruto ajustado ascendió a 53 millones de libras o al 70% del ingreso durante el cuarto trimestre de 2007. Esto se compara con los 52 millones de libras o el 72% del ingreso obtenido durante el tercer trimestre de 2007 y con los 42 millones de libras o el 68% del ingreso obtenido durante el cuarto trimestre de 2006. El margen bruto ajustado como porcentaje del ingreso era fijo en forma secuencial, lo que excluye el beneficio al costo de acceso obtenido durante el tercer trimestre que deriva de la reclasificación de costos desde el costo de acceso hasta la depreciación y amortización para alinear las políticas contables de Fibernet a las políticas contables de GCUK. El crecimiento obtenido año tras año en el margen bruto ajustado se debe a la concentración de las operaciones en el Reino Unido de Fibernet en GCUK.

El costo de ingreso, que incluye el costo de acceso, inmuebles técnicos, red y operaciones, mantenimiento de terceros y costo de ventas de equipos, ascendió a 45 millones de libras durante el trimestre, en comparación con los 44 millones de libras registrados en el tercer trimestre de 2007 y los 43 millones de libras registrados en el cuarto trimestre de 2006. El aumento secuencial en el costo de ingreso se debe principalmente a los aumentos en el costo de las ventas de equipos y al aumento en el costo de acceso del tercer trimestre que derivó principalmente del beneficio registrado en el tercer trimestre descrito anteriormente. El descuento en los bienes inmuebles, la red y las operaciones, y los menores costos de mantenimiento de terceros compensaron estos aumentos. El aumento logrado año tras año en el costo de ingreso se debió principalmente a la incorporación de las operaciones en el Reino Unido de Fibernet, lo que fue compensado por menores ventas de equipos.

Los gastos administrativos, generales y de ventas (SG&A) en los que incurrió GCUK ascendieron a 8 millones de libras durante el cuarto trimestre, en comparación con los 9 millones de libras registrados en el tercer trimestre de 2007 y los 9 millones de libras registrados en el cuarto trimestre de 2006. Los SG&A correspondientes al tercer trimestre de 2007 incluyeron un cargo de reorganización de un millón de libras en relación con la desocupación de una de las instalaciones de Fibernet. Los demás gastos permanecieron relativamente invariables durante el cuarto trimestre, lo que provocó una mejora secuencial en los SG&A. La disminución registrada año tras año en los SG&A se debe principalmente a los gastos de cesantía y demás gastos de reorganización relacionados con la adquisición de Fibernet en el cuarto trimestre de 2006, parcialmente compensados por los mayores costos de SG&A incurridos a causa de la incorporación de las operaciones en el Reino Unido de Fibernet.

Las IFRS EBITDA ajustadas de GCUK que corresponde al cuarto trimestre ascendieron a 22 millones de libras, en comparación con los 21 millones de libras registrados en el tercer

trimestre de 2007 y los 19 millones de libras registrados en el cuarto trimestre de 2006. El cuarto trimestre de 2006 incluyó una ganancia neta de 8 millones de libras que no se componía de efectivo y que resultaba de la adquisición de Fibernet (Consulte las notas de la tabla 2).

La pérdida neta consolidada de la empresa que se le aplica a los accionistas ordinarios ascendió a los 2 millones de libras en el cuarto trimestre, en comparación con la ganancia neta de aproximadamente un millón de libras obtenida durante el tercer trimestre de 2007 y la pérdida neta de 2 millones de libras registrada en el cuarto trimestre de 2006.

Resultados del año completo

GCUK generó 297 millones de libras de ingreso correspondientes a 2007. El 98% de ese ingreso provino de la categoría "invertir y crecer", concretamente esa parte de la actividad comercial que se centra en la prestación de servicios para clientes transportistas y empresas a nivel mundial, lo que excluye a los servicios mayoristas. Esto representa el crecimiento en el ingreso total anual de 56 millones de libras o del 23 %, en comparación con el año 2006. El crecimiento registrado en el ingreso total anual se debe principalmente a la incorporación de las operaciones en el Reino Unido de Fibernet y, en menor medida, a los ingresos adicionales provenientes del nuevo contrato de HMRC mencionado anteriormente, el convenio celebrado con algún cliente y los ingresos adicionales provenientes de la nueva actividad comercial desarrollada dentro del canal de datos de transporte, los que se compensan mediante la continua amortización en la base de ingresos y las reducciones en los precios que se les ofrece a algunos clientes durante el año.

En 2007, Camelot comunicó su intención de reemplazar el servicio que brinda actualmente GCUK. Tal como se mencionó anteriormente, los planes de Camelot están a punto de comenzar a migrar a la red en forma inmediata. A pesar de que el impacto preciso provocado en GCUK dependerá de la información detallada y de los tiempos de la real transición de la red de Camelot, la empresa aún debe percibir algún impacto en los ingresos, aunque se espera que los ingresos de Camelot disminuyan sustancialmente durante el tercer y cuarto trimestre de 2008 y el primer trimestre de 2009.

GCUK informó el margen bruto ajustado de 209 millones de libras o del 70% correspondiente al año 2007. Esto se compara con los 164 millones de libras o el 68% de ingreso registrado en el año 2006. El aumento de 45 millones de libras registrado año tras año se debió principalmente a la incorporación de las operaciones en el Reino Unido de Fibernet y los ahorros asociados que se registraron en el gasto de costo de acceso incurrido durante el año.

El costo de ingreso ascendió a 185 millones de libras en 2007 o al 62% de ingreso, en comparación con los 159 millones de libras o el 66% de ingreso registrado en 2006. El aumento de 26 millones de libras registrado año tras año se debió principalmente a la inclusión de Fibernet, al aumento en el costo de acceso incurrido a causa de un mayor volumen de ventas de transporte y de la empresa, y un aumento en el costo de las ventas de equipos.

Los gastos de SG&A ascendieron a 36 millones de libras o al 12% del ingreso en 2007, en comparación con los 31 millones de libras o el 13% del ingreso en 2006. El aumento registrado año tras año se debió principalmente a la inclusión de Fibernet, al aumento en los salarios y las comisiones por ventas, los gastos de otorgamiento, motivación y retención, y los cargos relacionados con el plan de reorganización de mayo de 2007 de Global Crossing.

GCUK informó 78 millones de libras de las IFRS EBITDA ajustadas que corresponde a 2007, en comparación con los 62 millones de libras de las IFRS EBITDA ajustadas correspondientes a 2006.

La pérdida neta consolidada de la empresa que se le aplica a los accionistas comunes ascendió a 2 millones de libras para el año 2007, en comparación con el ingreso neto de 13 millones de libras registrado en 2006.

Posición de efectivo

Al 31 de diciembre de 2007, GCUK tenía 24 millones de libras en efectivo y equivalentes de efectivo. El efectivo neto proveniente de las actividades operativas ascendió a un total que es inferior a medio millón de libras, después de abonar 16 millones de libras en intereses durante el cuarto trimestre. Después de percibir un ingreso por intereses de 2 millones de libras y utilizar 9 millones de libras en concepto de gastos y pagos de capital respecto de locaciones de capital, la disminución neta en el efectivo y los equivalentes de efectivo de GCUK registrada durante el cuarto trimestre ascendió a 6 millones de libras.

El efectivo neto proveniente de las actividades operativas durante el año 2007 ascendió a un total de 14 millones de libras, después de abonar 34 millones de libras en intereses durante el año. La disminución neta en el efectivo y los equivalentes de efectivo de GCUK ascendió a 16 millones de libras para el año 2007, después de abonar 40 millones de libras en concepto de gastos de capital, lo que incluye los pagos de capital respecto de locaciones de capital.

Medidas financieras no contempladas en los principios contables generalmente aceptados

Conforme a la regulación G de la Comisión de Valores de Estados Unidos (SEC), las tablas adjuntas incluyen las definiciones de las medidas de las IFRS EBITDA ajustadas y del margen bruto ajustado, como también la conciliación de dichas medidas con las medidas financieras más directamente comparables y presentadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Informes Financieros (IFRS), tal como se publicó en la Comisión de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB).

Normas internacionales de informes financieros

Los resultados de GCUK que en el presente se informan incluyen los resultados financieros consolidados y auditados correspondientes a los ejercicios económicos que finalizan el 31 de diciembre de 2007 y 2006; los resultados financieros consolidados y no auditados correspondientes al período de tres meses que finaliza el 31 de diciembre de 2007 y 2006; y los balances generales consolidados y auditados al 31 de diciembre de 2007 y 2006, de conformidad con las IFRS. Los resultados de GCUK correspondientes al cuarto trimestre de 2007 y 2006, como también aquellos correspondientes a todo el año 2007 y 2006, se incluyeron en los resultados consolidados de Global Crossing que se informaron anteriormente el 12 de marzo de 2007, de conformidad con los Principios Contables Generalmente Aceptados de Estados Unidos (U.S. GAAP).

ACERCA DE GLOBAL CROSSING LATIN AMERICA

Global Crossing en Latinoamérica cuenta con operaciones en Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Panamá, Perú, México, Venezuela y los Estados Unidos (Florida). Además

de disponer de una red de fibra óptica basada en IP, la infraestructura regional de Global Crossing comprende 15 redes metropolitanas, y 15 data centers world-class ubicados en los principales centros comerciales de América Latina.

El alcance y la experiencia de Global Crossing en Latinoamérica le permiten abordar las particularidades de la región y proporcionar soluciones conforme a las necesidades de cada empresa. La compañía presta servicios a varios clientes, incluyendo grandes empresas y corporaciones, pequeñas y medianas empresas, instituciones y entidades gubernamentales y operadoras de telecomunicaciones.

ACERCA DE GLOBAL CROSSING

Global Crossing (NASDAQ: GLBC) brinda soluciones de telecomunicaciones a través de la primera red global integrada de IP en el mundo. Su red principal conecta más de 390 ciudades en más de 30 países, suministrando servicios a aproximadamente 690 ciudades en 60 países. El modelo global de ventas y soporte de la compañía corresponde a la presencia de la red y, al igual que la red, permite que los clientes de todo el mundo reciban siempre el mismo nivel de servicio.

Los servicios de IP de Global Crossing tienen alcance global y conectan a empresas, gobiernos y operadores de todo el mundo con sus clientes, empleados y socios ubicados por todo el mundo, a través de un ambiente seguro ideal para los aplicativos de negocios basados en IP que permiten que prospere el comercio electrónico. La compañía ofrece toda una gama de productos de datos, voz, y seguridad, a aproximadamente 40 por ciento de las 500 compañías de la revista Fortune, al igual que a 700 operadoras de telecomunicaciones, operadoras de telefonía móvil y proveedores de servicio de Internet.

Sus servicios profesionales y soluciones administradas proveen VoIP, seguridad y consultoría de redes y servicios de gerenciamiento que dan soporte a los servicios Global Crossing IP VPN y Global Crossing VoIP. Global Crossing ha sido el primero - y sigue siendo el único - proveedor de comunicaciones globales con el IPv6 distribuido originalmente en su red.

Lo invitamos a visitar www.globalcrossing.com o blogs.globalcrossing.com, para mayor información acerca de Global Crossing.

###

CONTACTOS GLOBAL CROSSING:

Prensa

Becky Yeamans

+ 1 973 937 0155

PR@globalcrossing.com

Fernanda Marques

Latin America

+ 55 11 3957 2042

LatAmPR@globalcrossing.com

Contacto para Analistas/Inversores

Antonio Suarez

+ 1 800 836 0342

glbc@globalcrossing.com

GEN/PR1