

Global Crossing Anuncia los Resultados Financieros del Tercer Trimestre de 2008

- Los ingresos consolidados crecieron por décimo trimestre consecutivo.
- Los ingresos de “*Invest and Grow*” (inversión y crecimiento) crecieron un 17 por ciento año tras año y 3 por ciento secuencialmente hasta alcanzar los US\$ 560 millones.
- Los ingresos consolidados crecieron un 12 por ciento año tras año y 2 por ciento secuencialmente para alcanzar los US\$ 667 millones.
- El margen bruto ajustado de “*Invest and grow*” creció un 19 por ciento año tras año y 3 por ciento secuencialmente para alcanzar los US\$ 344 millones.
- El EBITDA en efectivo ajustado creció un 14 por ciento secuencialmente para alcanzar los US\$ 88 millones.

PARA PUBLICAR INMEDIATAMENTE: MIÉRCOLES 5 DE NOVIEMBRE DE 2008

Florham Park, N.J. -- Global Crossing (NASDAQ: GLBC), un proveedor líder global de soluciones IP informó hoy sus resultados financieros y operativos consolidados no auditados correspondientes al tercer trimestre de 2008.

Resumen

Los ingresos consolidados de Global Crossing crecieron un 12 por ciento año tras año para alcanzar los US\$ 667 millones en el tercer trimestre de 2008, mientras que el margen bruto ajustado fue de US\$ 357 millones o de un 54 por ciento de ganancias. Los ingresos de la categoría “*Invest and grow*” de la compañía – aquella parte del negocio que se concentra en prestar servicios a empresas globales y clientes de carriers, excluyendo la venta mayorista de servicios de voz – se incrementaron en un 17 por ciento año tras año para alcanzar los US\$ 560 millones. El EBITDA ajustado en efectivo fue de US\$ 88 millones, y la compañía generó US\$ 84 millones en efectivo a partir de actividades operativas. Al 30 de septiembre de 2008, Global Crossing obtuvo US\$ 380 millones en efectivo y equivalentes de efectivo, incluido un incremento de US\$ 28 millones en efectivo no restringido y equivalentes de efectivo hasta US\$ 346 millones. El EBITDA ajustado en efectivo y el margen bruto ajustado son medidas fuera de los PCGA (GAAP) que se hallan definidas y conciliadas más abajo.

“Alcanzamos otro trimestre de resultados financieros sólidos. Asimismo tuvimos un récord por nuevas solicitudes y nuestro desgaste se mantuvo en los mismos niveles a pesar del complejo entorno macroeconómico”, declaró John Legere, CEO de Global Crossing. “Mientras las empresas ponen el foco en reducir los costos y conservar el efectivo en este entorno, nuestros productos y soluciones están ayudando a los Directores en Tecnología de la Información (CIOs) a reducir las inversiones en los servicios esenciales de IT y en telecomunicaciones sobre los que se apoyan sus compañías”

Ingresos y margen

Global Crossing generó ingresos consolidados por un total de US\$ 667 millones, a pesar del impacto desfavorable debido al cambio de divisas de US\$ 5 millones en el tercer trimestre, comparado con el segundo trimestre. El Ingreso consolidado fue de US\$ 653 millones en el segundo trimestre de 2008 y de US\$ 594 millones en el tercer trimestre de 2007. Durante el trimestre la categoría “*Invest and grow*” de la compañía generó ingresos por US\$ 560 millones, un incremento de US\$ 14 millones o del 3 por ciento secuencialmente y un incremento de US\$ 83 millones o 17 por ciento año tras año.

El segmento “Resto del Mundo” (ROW por sus siglas en inglés) de la compañía reportó US\$ 289 millones en ingresos por “*Invest and grow*”, lo que representa una mejora de US\$ 9 millones o del 3 por ciento secuencialmente y de US\$ 44 millones o el 18 por ciento año tras año. El segmento GC Impsat generó US\$ 122 millones en ingresos por “*Invest and grow*” un incremento secuencial de US\$ 6 millones o del 5

por ciento y un incremento año tras año de US\$ 27 millones o el 28 por ciento. El segmento GCUK reportó ingresos por US\$ 152 millones por *“Invest and grow”*, una reducción de US\$ 2 millones o 1 por ciento secuencial y un aumento año tras año de US\$ 11 millones u 8 por ciento. Sobre la base de moneda constante los ingresos de GCUK habrían aumentado en un 1 por ciento secuencialmente.

La compañía sigue administrando su negocio mayorista de voz por margen. Este negocio generó US\$ 106 millones en materia de ingresos durante el trimestre, sin variaciones respecto del segundo trimestre de 2008 y con una disminución de US\$ 9 millones si se lo mide año tras año. El margen bruto ajustado del negocio mayorista de voz permaneció relativamente estancado en comparación con el trimestre anterior.

Los niveles de pedidos de la compañía continúan siendo saludables, indicador clave de la ininterrumpida solidez en la demanda de los clientes por los servicios de la Compañía. Los nuevos pedidos durante el tercer trimestre alcanzaron un promedio récord de US\$ 4,4 millones en ingresos recurrentes mensuales comparados con los US\$ 4 millones del segundo trimestre de 2008 y los US\$ 4 millones en el tercer trimestre de 2007.

Para el trimestre, Global Crossing reportó un margen bruto ajustado consolidado de US\$ 357 millones o del 54 por ciento de ganancias. Esto se compara con los US\$ 347 millones o el 53 por ciento que arrojó el segundo trimestre de 2008 y los US\$ 306 millones de margen bruto ajustado ó el 52 por ciento de ganancias durante el tercer trimestre de 2007. El segmento *“Invest and Grow”* generó US\$ 344 de margen bruto ajustado o 61 por ciento de ingresos durante el tercer trimestre de 2008. Estas cifras se comparan con el margen bruto ajustado *“Invest and Grow”* de US\$ 334 millones o el 61 por ciento en el segundo trimestre de 2008 y los US\$ 289 millones o el 61 por ciento del tercer trimestre de 2007.

Costos

El gasto en costo de acceso para el tercer trimestre fue de US\$ 310 millones, comparados con los US\$ 306 millones del segundo trimestre de 2008 y los US\$ 288 millones del tercer trimestre de 2007. El gasto en costo de acceso creció en US\$ 4 millones secuencialmente en un crecimiento del ingreso consolidado de \$ 14 millones.

El costo de los ingresos – que incluyen el costo de acceso; de los inmuebles o bienes raíces para los fines técnicos, de las redes y las operaciones; de mantenimiento de terceros; y el costo de las ventas de equipos – aumentó a \$472 millones en el tercer trimestre, comparado con los \$464 millones del segundo trimestre de 2008 y los \$435 millones del tercer trimestre de 2007. El costo de los ingresos en tanto porcentaje de los ingresos ascendió al 71 por ciento durante el trimestre. Esto se compara con el 71 por ciento del segundo trimestre de 2008 y el 73 por ciento en el tercer trimestre de 2007.

Excluyendo el costo de acceso, el costo de los ingresos fue de \$162 millones en el tercer trimestre de 2008, comparado con los \$158 millones en el segundo trimestre de 2008 y \$147 millones en el tercer trimestre de 2007. La mayor parte del incremento secuencial del tercer trimestre resultó principalmente de un aumento en los costos por renta y utilidades. El incremento año tras año resulta principalmente de un costo más elevado por mantenimiento y de los equipos, como así también a gastos más altos en el alquiler/renta de las instalaciones y utilidades, parcialmente impulsado por el negocio de colocación de la Compañía en Europa. Excluyendo el costo de acceso, el costo de los ingresos como un porcentaje de ingresos totalizaron un 24 por ciento durante el trimestre. Esto se compara con el 24 por ciento en el segundo trimestre de 2008 y 25 por ciento en el tercer trimestre de 2007.

Los gastos en ventas, generales y administrativos (*SG&A por sus siglas en inglés*) fueron en el tercer trimestre de US\$ 125 millones, con una caída en una base secuencial de US\$ 8 millones y un aumento de US\$ 27 millones comparado con el tercer trimestre de 2007. La mejora secuencial se debió principalmente a una reducción en el acumulado de compensaciones de incentivo basados en acciones y en un menor grado a los costos más bajos de reestructuración.

La variación año tras año se originó principalmente por un aumento de US\$ 10 millones en los costos de compensaciones y los US\$ 11 millones de reversión en la reserva de reestructuración de bienes raíces

reflejado en el período de hace un año. Como porcentaje de ingresos, SG&A tuvo 19 por ciento comparado con el 20 por ciento en el segundo trimestre de 2008. En el tercer trimestre de 2007, como porcentaje de ingresos, SG&A tuvo 16 por ciento, reflejando el impacto de la reversión de reserva en restructuración de bienes raíces antes mencionada.

Ganancias

Global Crossing reportó un EBITDA ajustado en efectivo de US\$ 88 millones en el tercer trimestre de 2008, en comparación con los US\$ 77 millones del trimestre anterior. Para el tercer trimestre de 2007, el EBITDA ajustado en efectivo fue de US\$ 74 millones, incluidos la reversión de reserva por restructuración de bienes raíces.

Para el tercer trimestre de 2008, los segmentos ROW, GCUK y GC Impsat generaron US\$ 7 millones, US\$ 39 millones y US\$ 42 millones de EBITDA ajustado en efectivo respectivamente

El EBITDA ajustado en efectivo de la compañía tuvo un impacto desfavorable de US\$1 millón secuencialmente como resultado de las operaciones cambiarias en el tercer trimestre. “El carácter local en la prestación de servicios de nuestras operaciones globales genera una protección natural importante en términos de flujo a través del impacto a nuestro EBITDA ajustado en efectivo,” expresó John Kritzmacher, Director Financiero (CFO) de Global Crossing.

La pérdida neta consolidada de Global Crossing aplicable a accionistas ordinarios fue de US\$ 71 millones para el tercer trimestre de 2008, en comparación con una pérdida de US\$ 89 millones en el segundo trimestre de 2008 y en el tercer trimestre de 2007.

Dinero en efectivo y Liquidez

Al 30 de septiembre de 2008, Global Crossing contaba con US\$ 380 millones en dinero en efectivo y en equivalentes de dinero en efectivo, comparados con los US\$ 377 millones al 30 de junio de 2008. La compañía reportó un incremento de US\$ 28 millones de dinero en efectivo y equivalentes de efectivo de disponibilidad restringida en el tercer trimestre comparado con un uso de efectivo de US\$ 44 millones en el segundo trimestre de 2008 y de US\$ 93 millones en el tercer trimestre de 2007. .

El incremento en dinero en efectivo y equivalentes de dinero en efectivo sin restricciones de la compañía por US\$ 28 millones incluyó un impacto desfavorable de US\$ 11 millones asociado con el cambio de divisa sobre el efectivo sin restricciones en el tercer trimestre, compensado por la liberación de US\$ 22 millones en reservas en efectivo sin restricciones de conformidad con los requisitos de cumplimiento del Fideicomiso de Título de GC Impsat. Dentro de los saldos de efectivo y de equivalentes en efectivo se encuentran US\$ 34 millones y US\$ 59 millones de efectivo y equivalentes en efectivo sin restricción, respectivamente.

El flujo de efectivo provisto por las actividades operativas para el tercer trimestre de 2008 fue de US\$ 84 millones, incluyendo US\$ 24 millones en intereses en efectivo pagados y US\$ 42 millones recaudados tras la venta de Derechos de Uso Irrevocables (*IRUs por sus siglas en inglés*) y servicios prepagos. La compañía usó US\$ 68 millones para gastos de capital, incluyendo pagos del capital de arrendamientos financieros y el financiamiento de deudas.

Nota respecto de la transferencia de GC Chile

Durante el tercer trimestre, Global Crossing transfirió las operaciones de GC Chile desde su segmento ROW hacia su segmento GC Impsat, de acuerdo con SFAS No. 141, “*Business Combinations*”; como la transferencia se da entre entidades bajo control común, la compañía debe reformular retroactivamente los resultados del segmento GC Impsat para incluir a GC Chile en dichos resultados. De modo similar, se debe quitar a GC Chile de los resultados de su segmento ROW para todos los períodos presentados.

Pronóstico

La siguiente tabla se brinda sólo con fines informativos y representa el pronóstico de la compañía para 2008 según lo previsto el 12 de marzo de 2008.

Métrica (\$ en millones)	Pronóstico 2008
Ingresos	\$2,570 - \$2,675
EBITDA ajustado en efectivo	\$320 - \$380
Uso del dinero en efectivo	(\$85) – (\$35)

Métricas Extra PCGA (GAAP)

Según la Regulación G de la Comisión de Valores y Bolsas (*SEC por sus siglas en inglés*), los anexos adjuntos incluyen definiciones de las mediciones del EBITDA ajustado en efectivo y el margen bruto ajustado de Global Crossing, así como las conciliaciones de tales medidas con las medidas financieras más directamente comparables calculadas y presentadas de acuerdo con los Principios Contables Generalmente Aceptados de los EE.UU. (PCGA de EE.UU.).

Teleconferencia

La compañía realizará una teleconferencia el jueves 6 de noviembre de 2008, a las 9:00 de la mañana hora del Este para tratar el tema de sus resultados financieros. Podrá acceder a la teleconferencia a través del número +1 212 346 6520 ó +44 (0) 870 001 3135. Se aconseja ingresar 15 minutos antes de la hora de inicio. Estará disponible una transmisión a través de la Web con diapositivas en la siguiente dirección <http://investors.globalcrossing.com/events.cfm>.

La teleconferencia se retransmitirá el jueves 6 de noviembre, comenzando a las 11:00 de la mañana hora del Este, y continuará disponible hasta el martes 13 de noviembre a las 11:00 de la mañana hora del Este. Para acceder a la retransmisión quienes llamen desde los Estados Unidos deberán marcar el número +1 402 977 9140 ó el +1 800 633 8284 e ingresar el número de acceso 21397983. Quienes llamen desde el Reino Unido deberán marcar el número +44 (0) 870 000 3081 ó (0) 800 692 0831 y luego ingresar el número de código 21397983.

ACERCA DE GLOBAL CROSSING

Global Crossing (NASDAQ: GLBC) es un proveedor líder global de soluciones IP que brinda soluciones de telecomunicaciones a través de la primera red global integrada de IP en el mundo. La compañía ofrece toda una gama de productos administrados de datos, voz y video para aproximadamente el 40 por ciento de las 500 compañías de la revista Fortune, al igual que a 700 operadoras de telecomunicaciones, operadoras de telefonía móvil y proveedores de servicio de Internet. Presta servicios a más de 690 ciudades en 60 países.

En Latinoamérica, Global Crossing cuenta con operaciones en Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Panamá, Perú, México, Venezuela, los Estados Unidos de Norteamérica (Florida) y la región del Caribe. Además de disponer de una red de fibra óptica basada en IP, la infraestructura regional de Global Crossing comprende 15 redes metropolitanas, y 15 data centers, localizados en los principales centros comerciales de América Latina.

Lo invitamos a visitar www.globalcrossing.com o blogs.globalcrossing.com, para mayor información acerca de Global Crossing.

###

El presente comunicado de prensa contiene declaraciones sobre eventos futuros esperados y resultados financieros previstos y sujetos a riesgos e incertidumbres que podrán causar diferencias sustanciales en los resultados actuales, inclusive sobre los antecedentes de pérdidas operativas sustanciales de Global Crossing, y el hecho que, a corto plazo, los fondos de las operaciones no lleguen a satisfacer las necesidades de efectivo; restricciones legales y contractuales sobre la transferencia de fondos entre las subsidiarias de la compañía; la capacidad de la compañía de seguir conectando su red a las redes de los operadores incumbentes o de mantener los acuerdos de Internet con nuestros pares en términos favorables, las consecuencias de alguna violación inadvertida al Convenio de Seguridad de Redes entre la Compañía y el Gobierno de los Estados Unidos; la mayor competencia y presiones de los precios que

resultan de los avances tecnológicos y de los cambios regulatorios, las ventajas competitivas de los competidores con mayores recursos; riesgos políticos, legales y otros debido a las operaciones internacionales de la compañía, los riesgos asociados con el mercado cambiario, las debilidades potenciales en los controles internos de las empresas adquiridas, y las dificultades de integrar los controles internos de estas empresas con los propios controles internos de la compañía; la concentración de los ingresos en una cantidad limitada de clientes, y los derechos de dichos clientes de finalizar sus contratos o simplemente de dejar de contratar los servicios comprendidos en los mismos; la exposición a contingencias significativas, y demás riesgos mencionados cada tanto en las presentaciones de la compañía y de GC Impsat ante la "Securities and Exchange Commission" (Comisión de Valores de los EUA). Global Crossing no está obligada a actualizar la información contenida en el presente comunicado de prensa ni en ninguna otra declaración pública bajo ninguna circunstancia.

CONTACT GLOBAL CROSSING:

Press Contacts

Michael Schneider

+ 1 973 937 0146

Michael.Schneider@globalcrossing.com

Analysts/Investors Contact

Suzanne Lipton

+ 1 800 836 0342

glbc@globalcrossing.com

Antonio Suarez

+1 973 937 0233

Antonio.Suarez@globalcrossing.com

IR/PR1